

证券代码： 000813

证券简称：天山纺织

新疆天山毛纺织股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2016-09-08

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他（_____） ☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 路演活动
参与单位名称及人员姓名	西南证券：周平 建信养老基金：蒋锦 东兴证券：胡偌碧 信达证券：单丹、张华、钟惠、胡申、李惜浣 新华汇嘉：戴泽龙 中邮基金：陈梁 中银基金：梦圆 天风证券：廖庆阳 建信基金：陈洁馨 新华基金：潮礼君 东方证券：季序我 天弘基金：刘盟盟、郭相博 华夏基金：刘志军
时间	2016 年 9 月 8 日下午 14：30-15:30
地点	美林控股集团有限公司会议室
公司接待人员姓名	嘉林药业董事长：张湧 嘉林药业总裁：刘伟 嘉林药业董秘：高力

	嘉林药业董事：杜业松
投资者关系活动主要内容介绍	一、投资者问：一致性评价对嘉林药业有什么影响？嘉林药业的费用投入情况如何？ 答：为了提升我国制药行业整体水平，保障药品安全性和有效性，促进医药产业升级和结构调整，增强国际竞争能力，国务院办公厅颁布《国务院办公厅关于开展仿制药质量和疗效一致性评价的意见》（国办发〔2016〕8号），2016年3月份以来，国家药监局陆续发布3个与仿制药一致性评价工作程序相关的通知并公开征求社会意见。根据上述规定：国家基本药物目录（2012年版）中2007年10月1日前批准上市的化学药品仿制药口服固体制剂，原则上应在2018年底前完成一致性评价；化学药品新注册分类实施前批准上市的其他仿制药，自首家品种通过一致性评价后，其他药品生产企业的相同品种原则上应在3年内完成一致性评价。 我们十分支持一致性评价工作，因为一致性评价有利于规范整个药品市场，我们作为国产阿托伐他汀类调血脂药的龙头企业，市场规范对我们来讲肯定是积极有利的。阿托伐他汀是全球降血脂药的首选药。嘉林药业生产的“阿乐”是国内首仿药，原研药是美国辉瑞的“立普妥”。在国际上，“立普妥”销量第一；在国内国产降脂药市场，“阿乐”销量第一。实际上，国家药监局所规定的阿托伐他汀钙的企业质量标准就是以“阿乐”为标准制定的。“阿乐”作为辉瑞制药原研药物“立普妥”的首仿药，嘉林药业一直在对产品质量进行持续提升，以参比制剂为对照，全面深入地开展了比对研究，包括原料药晶型、粒度、杂质和制剂处方、稳定性、溶出度等主要药学指标。 针对“阿乐”原料药，嘉林药业于2012年主动向国家药监局提出了修订提高阿托伐他汀钙的企业质量标准，并经国家药监局审批通过。质量标准的提高有效地提高了嘉林药业该类

	产品被仿制的准入门槛，避免了仿制药过多过乱的现象，不仅为公众提供了质优的产品，而且保持、保障了嘉林药业持续的核心竞争力。 针对“阿乐”制剂，嘉林药业截至目前共完成四次生物等效性试验，分别于 2001 年、2011 年、2013 年和 2015 年以原研药物“立普妥”为对照在上海中山医院、辽宁中医药大学第二附属医院、北京安贞医院和宁夏医科大学进行了生物等效性试验，实验结果均显示“阿乐”与“立普妥”具有质量和疗效的一致性。其中针对嘉林药业目前生产所采用的处方，嘉林药业分别于 2001 年和 2011 年完成生物等效性试验。 针对国家药监部门最新的关于仿制药质量和疗效一致性评价的要求，我们正在积极准备。关于一致性评价的费用投入，我们会严格按照国家的标准来投入。 二、投资者问：药品“两票制”如果实行对企业有什么影响？ 答：“两票制”对我们而言，也同样有利。实行“两票制”，能有效减少药品从药厂到医院的流通环节，不仅提高了效率，也保证了用药安全，更利于政府对药品的监管工作，此外还能防止一些不法的经销商利用一些假药、次药进行低价竞争，打击非正规药厂。医药产品要“质优价廉”，但因各地区政策不同，每个区域招标情况不同。实行“两票制”以后，必然要对原有的商业结构和对经销企业的选择上进行很大的调整，但从长远考虑，益处还是很大的。“两票制”与“一致性评价”政策的落地都有利于规范市场，长期来看对我们是十分有利的。 三、投资者问：请对公司在研产品做个介绍。此外，公司是否考虑在心脑血管领域再收购一些产品？公司是否考虑在一些前沿领域发展一些新的品种？ 答：投资者很关心公司未来的发展，所以都很关心研发的问题。我们公司是重视研发的，我们自己目前有两个药物研究
--	--

	机构：一个是我们自身的研究所，另一个是我们在 2014 年收购的红惠新医药。 在心脑血管领域，我们目前手头有在报品种，是一个降压降脂药，美国辉瑞的药品已经上市，叫“多达一”，我们也申报了同类产品，叫“复方阿乐”。 天山纺织于 2016 年 9 月 3 日发布公告，拟将注册名称的中文名称由“新疆天山毛纺织股份有限公司”变更为“德展大健康股份有限公司”，关于并购，对于一些好的标的，符合我们战略目标的，我们未来不排除会考虑收购。 四、投资者问：为何选择海南康宁作为经销商？ 答：自 2013 年 11 月开始，嘉林药业管理层基于对国内药品销售市场反商业贿赂和加强风险控制的考虑，逐步开始对自身的销售模式进行调整，由以前的自营推广销售模式为主，改为以经销商推广销售模式为主的市场营销模式。在经销商推广销售模式下，嘉林药业选择了海南康宁作为重点合作的经销商，并与其于 2013 年 9 月 27 日签署了为期十年的除个别省市外其他省市自治区“阿乐”产品独占、排他的经销协议，并由海南康宁负责协议约定区域内药品的终端推广工作。嘉林药业选择海南康宁作为全国重点合作经销商的主要原因有： 1、嘉林药业与海南康宁具有长期、稳定的合作关系 在海南康宁成为嘉林药业全国除部分区域外的总经销商前，海南康宁与嘉林药业已有十多年的合作关系，长期代理销售嘉林药业所生产药品使得海南康宁对嘉林药业主要产品较为了解。嘉林药业选择海南康宁作为其产品的全国重点合作经销商，能较快速地推进其销售模式的转变。 2、海南康宁的产品报价较其他经销商具有价格优势 海南康宁地处海南省洋浦经济开发区，当地政府为鼓励医药行业的发展，具有较多的税收优惠政策。因此，海南康宁在考虑该等税收优惠政策的基础上，其提供的产品报价较其他经
--	---

	销商对嘉林药业更具价格优势。 3、海南康宁资质、信用记录等良好 为了与经销商建立并保持稳定合作关系，降低由经销商自身原因带来的风险，嘉林药业在甄选全国重点合作经销商时，优先选择资质较好、具有良好信用记录的公司作为其重点合作的全国经销商。经核验，海南康宁经营情况较稳定、资质较好、未有被相关部门处罚的记录、信用状况良好，且具有较强的销售渠道和推广能力，符合嘉林药业全国重点合作经销商的甄选标准。 五、投资者问：嘉林药业的应收款金额较大，是不是回款方面存在问题？ 答：嘉林药业的回款情况一切正常，没有任何问题。我们的应收款都是严格按照我们公司制定的信用政策来实施的，客户也都在信用账期内及时回款。我们的应收款金额大不代表我们的回款有问题，这跟我们公司的整体规模、信用政策等都是密切相关的。 六、投资者问：嘉林药业未来的经营重点会转向“复方阿乐”或其他药品吗？ 答：“复方阿乐”目前申请生产批件，正在国家食品药品监督管理总局的审评过程中。我们目前的重点仍然是大力发展“阿乐”，不断提高“阿乐”的市场份额。 七、投资者问：上市公司本次重组的交割情况进展如何？是否已交割完毕？ 答：正如天山纺织于 2016 年 9 月 3 日的公告中所指出，截止目前，上市公司已完成置入资产嘉林药业公司的股权过户工作，对于置出资产，其交割工作各方正在积极推进过程中，我们会及时履行信息披露义务，请大家及时关注上市公司的公告。 八、投资者问：嘉林药业未来三年的业绩承诺能实现吗？
--	---

	答：大家知道，心脑血管药物市场的规模很大，而且每年仍然以较高的速度在增长。在调血脂领域，阿托伐他汀的市场份额远高于其他类药物。而嘉林药业的阿乐产品作为国内首仿药，无论是质量、品牌还是市场占有率，都有一定的优势，我们会努力继续保持并不断提升这种优势，所以我们对嘉林药业的未来发展充满信心。 九、投资者问：嘉林药业截止目前经营情况如何？到目前为止实现的业绩能否实现全年业绩承诺？ 答：嘉林药业目前生产经营一切正常。对于经营业绩，请以上市公司公告为准。 十、投资者问：除了嘉林药业，海南康宁还经销代理其他公司的药品吗？ 答：截止目前，海南康宁只经销代理嘉林药业的药品。 十一、投资者问：海南康宁的销售人员具体有多少？ 答：海南康宁准确的销售人员数量暂不掌握，大几百人吧。 十二、投资者问：嘉林药业的销售集中度较高，如何解决这一问题？ 答：嘉林药业的销售集中度较高是由于 2013 年销售模式转换形成的。在销售模式转换前，嘉林药业的销售客户是比较分散的。2013 年 11 月，基于对国内药品销售市场反商业贿赂和加强风险控制的考虑，嘉林药业进行了销售模式转换，海南康宁成为我们除部分区域外的总经销商，从而导致销售集中度较高。
附件清单(如有)	无
日期	2016 年 9 月 8 日